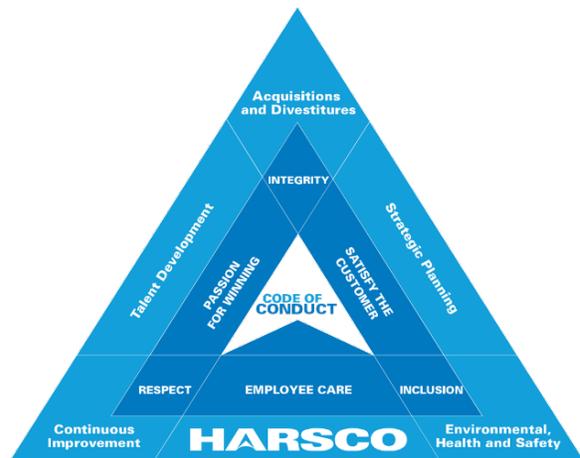


IMPEGNO DI HARSCO

Harsco Corporation e le sue affiliate ("HARSCO") si dedicano alla gestione e alla promozione del proprio sistema aziendale (anello esterno) e dei propri Valori (anello interno) con agenti, appaltatori, consulenti, distributori, fornitori e venditori (collettivamente "Partner commerciali"). HARSCO si aspetta e incoraggia tutti i Partner commerciali ad applicare i principi contenuti nel nostro Codice di condotta ("Politica" o "Codice di condotta dei Partner commerciali HARSCO") e agire in modo coerente con la Politica. HARSCO può scegliere di non lavorare, o cessare di lavorare, con i Partner commerciali che non soddisfino tali aspettative.



Siete pregati di contattare HARSCO Global Compliance & Ethics all'indirizzo compliance@harsco.com per domande su questa politica.

AMBITO DI QUESTA POLITICA

La nostra Politica si basa sul Codice di condotta HARSCO e definisce le regole di comportamento e gli standard etici applicabili a tutti i Partner commerciali di HARSCO. Questa Politica non intende essere un elenco esaustivo di tutti i requisiti di condotta etica e aziendale che devono essere seguiti dai Partner commerciali. HARSCO si aspetta che i suoi Partner commerciali formino adeguatamente i propri dipendenti sui principi di questa Politica per aumentare la consapevolezza e garantire buone pratiche commerciali.

HARSCO si riserva il diritto di condurre audit di conformità dei propri Partner commerciali e dei loro subappaltatori per verificare l'impegno dei Partner commerciali nei confronti di questa Politica.

CORRUZIONE, TANGENTI E FRODE

Nessun fondo o patrimonio può essere pagato, concesso in prestito o altrimenti fornito come bustarelle, tangenti o altri pagamenti destinati a influenzare o compromettere la condotta di un dipendente di HARSCO o funzionario governativo. Una tangente può essere qualcosa di valore, dato ad un'altra persona per ottenere un vantaggio commerciale indebito. Qualsiasi oggetto o servizio elargito con l'obiettivo di influenzare una decisione commerciale può essere considerato una tangente. I Business Partner devono astenersi da qualsiasi azione che possa fare percepire qualcosa di valore a un dipendente di HARSCO, una controparte o un funzionario pubblico, allo scopo di ottenere affari, in quanto qualsiasi azione del genere viola le leggi anti-corruzione e questa Politica.

Per qualsiasi domanda relativa alle interazioni con i funzionari governativi, contattare [Global Compliance & Ethics](mailto:compliance@harsco.com) all'indirizzo compliance@harsco.com prima di intraprendere qualsiasi azione.

CONTRATTAZIONI RESPONSABILI

HARSCO si impegna a garantire di mantenere e sostenere i valori di Harsco quando stipula un contratto. HARSCO si aspetta che i suoi Partner commerciali e i loro subappaltatori applichino principi simili quando stipulano contratti con HARSCO.

Tutti i Partner commerciali devono rispettare i loro impegni contrattuali nei confronti di HARSCO. I Partner commerciali non devono colludere con altri offerenti, distributori, fornitori o appaltatori, né assumere altre forme di comportamento anticoncorrenziale.

DUE DILIGENCE

Tutti i Partner commerciali devono partecipare al nostro processo di valutazione basato sul rischio Due Diligence. Il processo comprende la compilazione di tutti i moduli previsti e l'invio di tutta la documentazione richiesta (*ad esempio*, i registri finanziari).

CONFORMITÀ ALLE NORMATIVE

I Partner commerciali devono rispettare appieno tutte le leggi e i regolamenti applicabili alla loro attività e alle loro relazioni con HARSCO. Senza limitazioni, queste includono tutte le leggi e i regolamenti applicabili che regolano (a) le tangenti e la corruzione (inclusi, ma non limitati al Foreign Corrupt Practices Act, allo UK Bribery Act e al Brazil Clean Companies Act); (b) l'esportazione, la riesportazione e il ritrasferimento di merci, dati tecnici, software e servizi; (c) l'importazione di merci; (d) il lavoro e l'occupazione; (e) i minerali da zone di conflitto; (f) l'ambiente; (g) le sanzioni economiche e gli embarghi; (h) la protezione dei dati; (i) l'anti-schiavitù e la tratta di esseri umani; (j) la legge anti-boicottaggio degli Stati Uniti; e (k) i requisiti di concorrenza.

CONFLITTI DI INTERESSE

Un conflitto di interessi può sorgere quando un Partner commerciale abbia un interesse professionale e/o personale nel corso dello svolgimento dell'attività di HARSCO. Tutti i Partner commerciali devono evitare qualsiasi conflitto di interessi nel loro lavoro con HARSCO. I Partner commerciali dovrebbero inoltre garantire che tutti i subappaltatori evitino le medesime situazioni.

Qualsiasi Partner commerciale sospetto di conflitto di interessi effettivo, potenziale o percepito deve divulgare la situazione immediatamente e per iscritto al team Global Compliance & Ethics (GCE) di HARSCO all'indirizzo compliance@harsco.com.

AMBIENTE, SALUTE E SICUREZZA (EHS)

Ci si aspetta che i Partner commerciali conducano tutte le attività in conformità con tutte le leggi e le normative in materia di ambiente e di salute e sicurezza dei lavoratori. Qualsiasi potenziale violazione di leggi, regolamenti, pratiche aziendali o richieste di violazione delle procedure EHS stabilite deve essere immediatamente segnalata a HARSCO.

REGALI, VIAGGI E INTRATTENIMENTI

I regali che potrebbero ragionevolmente essere considerati tentativi di influenzare impropriamente un dipendente HARSCO non sono mai consentiti. Ai dipendenti di HARSCO è vietato accettare o dare più che modesti regali, pasti e intrattenimenti da o a Partner commerciali. Un regalo include, ma non è limitato a, oggetti tangibili o immateriali come biglietti per eventi, favori, sconti speciali, offerte di lavoro, prestiti, ecc. Pasti ordinari di lavoro e piccoli gesti di apprezzamento come cesti regalo in occasione delle vacanze in generale vanno bene, ma i Partner commerciali devono evitare di offrire ai dipendenti HARSCO viaggi, pasti frequenti o regali costosi. I regali in contanti o equivalenti, come i buoni regalo, non sono mai ammessi.



POLITICA DEL CODICE DI CONDOTTA PER PARTNER COMMERCIALI

Nella misura in cui Harsco paga le spese di un Partner commerciali, tutte queste spese devono essere ragionevoli e coerenti con i requisiti della politica di Harsco in materia di viaggi e intrattenimenti.

DIRITTI UMANI E LAVORO MINORILE

Ci aspettiamo che i nostri Partner commerciali condividano il nostro impegno per i diritti umani: trattare le persone con rispetto e dignità; incoraggiare la diversità, le diverse opinioni e l'inclusione; promuovere le pari opportunità per tutti; e impegnarsi in pratiche commerciali etiche.

Chiediamo ai nostri Partner commerciali di garantire che non si ricorra a lavoro coatto, compresi il lavoro minorile, il lavoro forzato, la schiavitù e la tratta di esseri umani, nello svolgimento dell'attività lavorativa. Il termine "bambino" si riferisce a qualsiasi persona sotto l'età minima legale per l'impiego in cui il lavoro è svolto.

PROPRIETÀ INTELLETTUALE

I Partner commerciali sono tenuti a proteggere e rispettare tutti i diritti di proprietà intellettuale di HARSCO, che includono ma non sono limitati a tutti i brevetti, marchi, copyright, segreti commerciali, know-how e altre informazioni riservate o proprietarie di HARSCO. I Partner commerciali non hanno il diritto di utilizzare alcuna proprietà intellettuale o altre informazioni di proprietà di HARSCO senza previa autorizzazione scritta da parte di HARSCO.

SEGNALAZIONE DI CONDOTTE INAPPROPRIATE

HARSCO si aspetta che i Partner commerciali segnalino comportamenti illegali o non etici o qualsiasi violazione di questa politica alla HARSCO Integrity Line.

- E-mail: compliance@harsco.com
- Telefono: 866.203.4957 (inglese, altre opzioni di lingua disponibili per telefono)
- Sito web: <http://compliance.harsco.com/>

Ci si aspetta che i Partner commerciali assistano HARSCO nelle indagini relative a qualsiasi accusa relativa al Codice di Condotta che coinvolga HARSCO e il Partner commerciale.



POLITICA DEL CODICE DI CONDOTTA PER PARTNER COMMERCIALI

Per presa visione

A nome del Partner commerciale, ho letto e compreso il Codice di condotta del Partner commerciali HARSCO e prendo atto del fatto che il Partner commerciale è tenuto a rispettarlo.

A nome del Partner commerciale, sono a conoscenza del fatto che sia necessario contattare HARSCO Global Compliance & Ethics per qualsiasi domanda riguardante il Codice di Condotta del Partner commerciali HARSCO.

A nome del Partner commerciale, comprendo che presunte violazioni del Codice di condotta del Partner commerciale HARSCO dovranno essere segnalate alla HARSCO Integrity Line e che Harsco si aspetta collaborazione a qualsiasi indagine che ne possa risultare.

Firma (a nome del Partner commerciale)

Data

Nome e titolo del rappresentante del Partner commerciale

Nome del Partner commerciale

Reparto Harsco

Tale attestazione deve essere rinviata all'indirizzo complianceduediligence@harsco.com e al vostro referente del reparto Harsco.